

Lucky Car

LUCKY CAR & SIDE PROJEKT

Franchise-Partner gesucht

Lucky Car und Side Projekt kooperieren miteinander und suchen österreichweit neue Standorte, um das erfolgreiche Franchise-Konzept weiter auszubauen.



Rudolf Tesch, Side Projekt, GF Ostoja Ossi Matic, Lucky Car, und Karl Schiretz, Side Projekt, suchen österreichweit geeignete Franchise-Partner für Lucky Car (v.l.).

Lucky Car ist der Spezialist für Lack und Karosserie. Dellen-, Hagel-, Steinschläge, Kratzer und alle Arten von Lackreparaturen gehören ebenso zum Leistungsumfang wie Reparatur und Tausch von Windschutzscheiben und Felgen. Das Unternehmen verfügt derzeit über rund 20 Standorte in Wien und Niederösterreich und plant eine Ausweitung über das gesamte Bundesgebiet.

Die optimale Lage

Vorrang genießen dabei die jeweiligen Landeshauptstädte, dann Bezirkshauptstädte/Städte mit mehr als 15.000 Einwohnern im Umkreis von 10 km. Hohe Verkehrsfrequenz, gute Sichtbarkeit und gute Zu-/Abfahrt sind notwendig. Frequenzbringer in unmittelbarer Nähe wären optimal.

Das Grundstück sollte mindestens 350 m² groß sein. Die Gebäude-/Werkstattfläche muss 150 bis 200 m² umfassen und genügend Platz für Büro, Sozialraum, und Sanitäreinrichtungen bieten. Mindestens sechs Kunden-Parkplätze sind erforderlich. Miete wird bevorzugt, diese sollte inklusive Betriebskosten monatlich € 3,500,- nicht überschreiten. Optimal wäre eine unbefristete Mietdauer, mindestens jedoch ein Mietvertrag von zehn Jahren.

Der optimale Franchise-Partner

Kundenorientierung hat absolute Priorität. Branchenherkunft ist nicht unbedingt entscheidend. Optimal ist ein Kfz-Meister/Autolackierer/Autospengler. Darüber hinaus sollten ausgeprägte Fähigkeiten im Verkauf sowie in der Mitarbeiterführung bestehen.

Wenn keine Gewerbeberechtigung möglich ist, so kann ein gewerberechtlicher Geschäftsführer von Lucky Car bereitgestellt werden. Die Eigenkapital-Erfordernis des Franchise-Partners liegt zwischen € 30.000,- und € 60.000,-.

Die Lizenzgebühr beträgt € 17.000,- und ist einmalig zu bezahlen. Sowohl die Managementgebühr als auch die Werbegebühr beträgt fünf Prozent vom Umsatz. Die praktische Ausbildung dauert vier Wochen, ist einmalig und kostet pro Person € 5.000,-. Der Vertrag wird in der Regel für fünf Jahre – mit Verlängerungsoption – abgeschlossen. Prinzipiell ist Lucky Car an einer langfristigen, kollegialen Zusammenarbeit interessiert. Die jährliche Umsatzperspektive für einen Franchise-Partner liegt zwischen € 350.000,- und € 500.000,-.

Passt das Anforderungsprofil und besteht Interesse? Dann bitte Anruf oder Mail an eine der untenstehenden Adressen. ■

KONTAKTDATEN

Lucky Car
Franchise & Beteiligungs GmbH.
Sagedergasse 31,
A-1120 Wien
Tel.: +43 1 802 00 56
E-Mail: matic@lucky-car.at
Internet: www.lucky-car.at

Side Projekt
Immobilienmanagement GmbH.
Landstraßer Hauptstraße 60/14,
A-1030 Wien
Tel.: +43 1 715 71 81
E-Mail: office@side-projekt.at
Internet: www.side-projekt.at